

A Academia de PME do IAPMEI promove, com a participação da formadora Teresa Botelho (*Business & Executive Coach*), a realização de dois *workshops*, nas áreas de vendas e gestão de equipas, destinados a quadros de empresas

“Porque a única área verdadeiramente rentável de uma empresa é... a área de VENDAS”

Data: **18 de setembro de 2015**
Horário: **15:00h às 18:00h**

COMO CONSEGUIR CLIENTES E TER UM MARKETING EFICAZ

- Aumentar o foco nas vendas
- Construir um funil de vendas
- Conceber uma estratégia de Marketing eficaz com pouco dinheiro

“Porque as pessoas são o principal recurso de uma empresa”

Data: **02 de outubro de 2015**
Horário: **15:00h às 18:00h**

COMO TER UMA EQUIPA MOTIVADA E AUMENTAR A PRODUTIVIDADE

- Desenvolver a capacidade de liderança para aumentar a eficácia das equipas
- Conhecer os passos fundamentais para ter equipas motivadas, dinâmicas, autónomas e focadas, respondendo às necessidades de crescimento das empresas

Local: IAPMEI. I.P.

Academia de PME

Estrada do Paço do Lumiar,22,
Edifício L - 1649-038 Lisboa

Informações e inscrições:

IAPMEI - I.P. – Academia de PME

Telefone: 213836128

Correio eletrónico:

academia.pme@iapmei.pt